

PRESSEINFORMATION

Odense, 10.10.2025

BIKAR METALS Denmark: Starkes erstes Geschäftsjahr und Messeerfolg in Herning

Seit etwas mehr als einem Jahr ist das Team im dänischen Odense Teil der BIKAR-Gruppe – einem familiengeführten Metallhandel mit über 60 Jahren Erfahrung in der Beschaffung und Bearbeitung von NE-Metallen mit Hauptsitz in Deutschland. Schnell hat sich gezeigt: Der Bedarf im dänischen Markt ist groß. Viele Unternehmen suchen nach einem zuverlässigen Partner für präzise verarbeitete Halbzeuge und genau hier setzt BIKAR METALS Denmark an. Mit einem breiten Sortiment hochwertiger NE-Metalle, modernster Sägetechnik und kurzen Lieferzeiten schließt das Unternehmen eine Marktlücke und unterstützt seine Kunden dabei, Projekte effizient und präzise umzusetzen.

„Wir hatten einen tollen, spannenden Start hier in Dänemark,“, sagt Anders Raabjerg Jakobsen, Head of Sales von BIKAR METALS Denmark. „Schon im ersten Jahr konnten wir viele wertvolle Kundenbeziehungen aufbauen. Es ist großartig, dänische Unternehmen mit unseren Materialien und Lösungen gezielt zu unterstützen.“

Metallverarbeitende Unternehmen profitieren von der jahrzehntelangen Erfahrung von BIKAR METALS in der Produktion von und im Handel mit Platten, Stangen, Zuschnitten etc. aus Aluminium, Kupfer, Bronze, Messing und Kunststoffen und gleichzeitig von lokalen Ansprechpartnern vor Ort. Mit über 100.000 Tonnen Lagermaterial bietet das Unternehmen schnelle Verfügbarkeit zahlreicher Legierungen und Formen aus einer Hand. Die Halbzeuge werden in vollautomatisierten

Zuschnittzentren präzise zugeschnitten und zuverlässig per eigener Spedition oder über langjährige Partner an die Kunden geliefert.

Messe HI Tech & Industry Scandinavia bestätigt: BIKAR schließt Marktlücke

Mit der Teilnahme an der HI Tech & Industry Scandinavia 2025 machte BIKAR METALS einmal mehr deutlich, wie wichtig die Kunden am skandinavischen Markt für das traditionsreiche Unternehmen sind. Das Team von BIKAR METALS Denmark war als lokaler Ansprechpartner vor Ort, unterstützt vom Innendienst aus dem deutschen Stammhaus. Gemeinsam präsentierten sie das komplette Produkt- und Serviceportfolio und boten den Messebesuchern echten Mehrwert: individuelle Beratung, fundiertes Materialwissen und passgenaue Lösungen für die Anforderungen der dänischen Industrie.

Der Messeauftritt in Herning bestätigte, was sich schon im ersten Geschäftsjahr gezeigt hat: BIKAR METALS schließt in Dänemark eine Marktlücke – mit Qualität, Zuverlässigkeit und einem starken Team, das nah am Kunden arbeitet.

2.504 Zeichen inklusive Leerzeichen und Überschriften

Pressekontakt:

Lena Grosch | Marketing Manager

Tel. +49 (0)2751 9551 748 | [lena.grosch@bikar.com](mailto:lana.grosch@bikar.com)

Pressefoto



Bildunterschrift:

Boten den Besuchern der Messe HI Tech & Industry Scandinavia in Herning individuelle Beratung, fundiertes Materialwissen und passgenaue Lösungen: Das Team der BIKAR METALS Denmark ApS zusammen mit dem Innendienst vom deutschen Stammsitz.
v.l.n.r.: Nico Schlaf (Sales Manager BIKAR METALS), Michael Lundsfryd Hansen (Key Account Manager Denmark), Anders Raabjerg Jakobsen (Head of Sales Denmark), Nico Fischer (Sales Manager BIKAR METALS)